

Idéation de projet d'affaires

Nom de ton entreprise : _____

1. Quel est le projet sur lequel tu travailles?
2. Qu'est-ce qui te fait penser que ton projet a un bon potentiel de réussite?
3. Qu'est-ce qui fera que tu offriras un produit ou un service différent des autres qui se trouvent sur le marché? C'est ce qu'on appelle « la valeur ajoutée ».
4. Quelles sont tes motivations à devenir entrepreneur.euse?
5. Quelles sont tes connaissances dans le domaine que tu souhaites te lancer en affaires?
6. Quelle sont tes forces et tes points à améliorer?
7. Qui est ta clientèle cible?
8. Quels sont tes concurrents et comment tu t'y prendras pour te démarquer d'eux?
9. Quel est le matériel dont tu auras besoin d'acheter et quels sont les coûts?
10. As-tu une idée du coût de production de ton produit, de ton service ou de ton événement?
11. As-tu une idée du coût de la vente de ton produit, de ton service ou de l'événement?
12. Quels pourraient être les principaux obstacles à la réalisation de ton projet?
13. Comment comptes-tu t'y prendre pour promouvoir ton produit, ton service ou ton entreprise?
14. Comment tes clients payeront pour ton produit, ton service ou pour participer à ton événement?
15. Souhaites-tu offrir une « économie d'échelle »? (Exemple : Achetez s'en 2 obtenez le 3^e gratuitement!)
16. Résume ton projet de manière à pouvoir le présenter à un inconnu en moins de deux minutes.